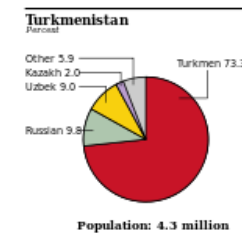
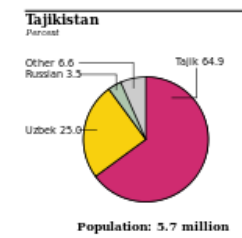
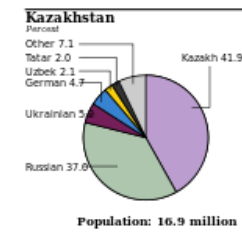
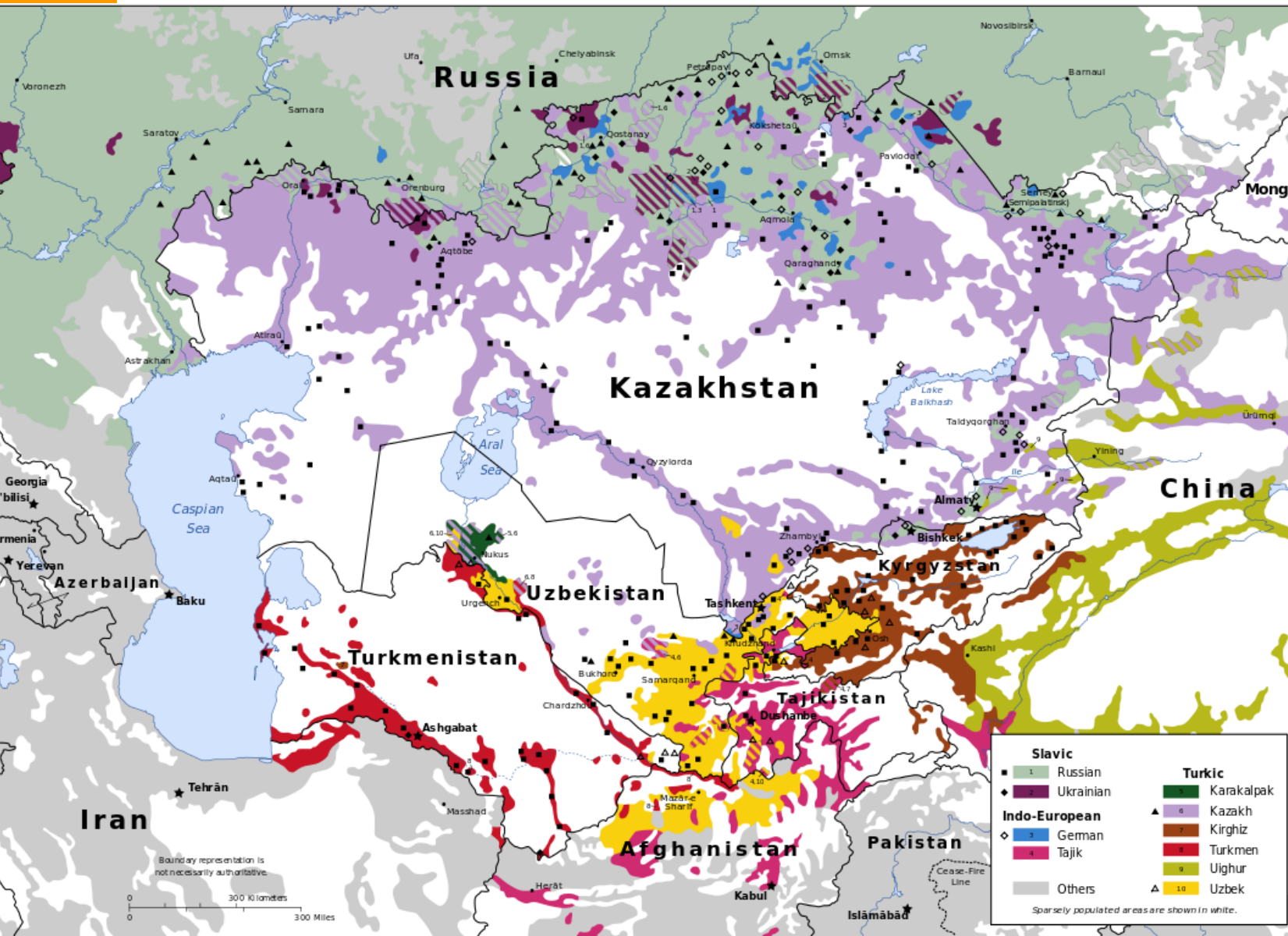


# **Centrālā Āzija – biznesa vide, iespējas, aizspriedumi un austrumu pasakas**

Andrejs Pumpurs, CEO, Orient Instruments

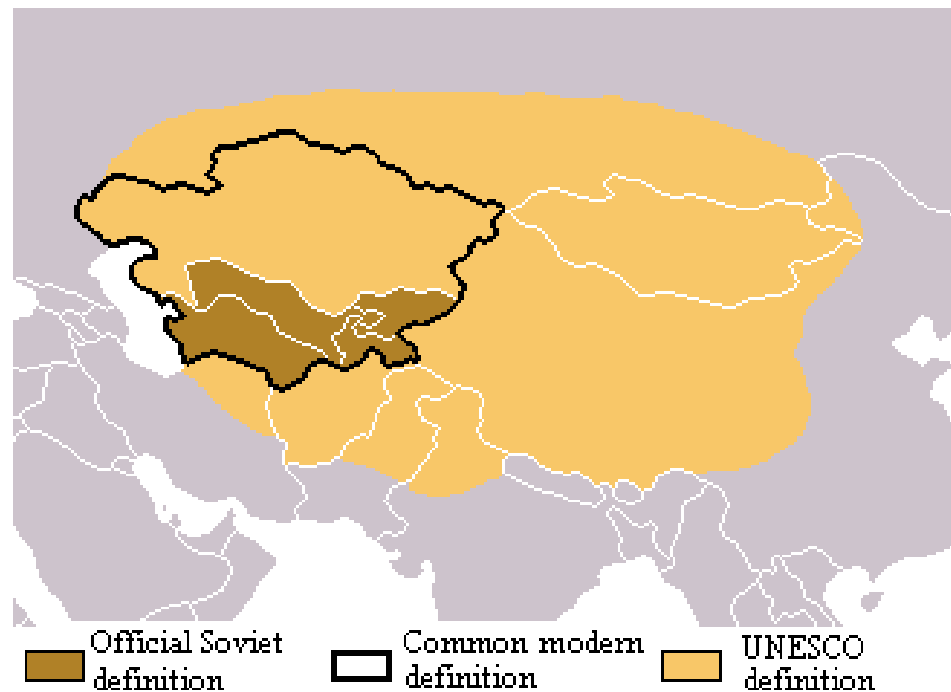
# Centrālās Āzijas Etniskās grupas



# Ko zina pat Google...

## Centrālā Āzija:

- Iedzīvotāju skaits ~ 65 M(>100)
- Iedzīvotāju blīvums – 15/km<sup>2</sup>
- Platība ~ 4 M km<sup>2</sup>



## Rietumu mīti un leģendas

- «Stan valstis»(Stan Countries);
- Āzija nozīmē «LĒTI»;
- Civilizācijas, servisa, attīstības trūkums;
- Sakari ir «VISS» kas nepieciešams;
- Daudz jaunbagātņieku, kuri neskaita naudu...



## Biznes-tuvredzība

- “Mēs viņus iemācīsim! ”;
- “Kas tur trūkst? Piegādāsim!”;
- Kādas nišas atvērtas ātrai peļņai ar lielu «maržu»?;
- “iekarosim Centrālāzijas tirgu!”;
- Rietumbiznesa prakse un metodes ir universālas;
- “ Tur ir viss kā Krievijā”.



# Ar ko sākt?

Jāpilda, bērniņ, ir mājas darbs:

- Informācijas ievākšana un apkopošana;
- Ko sagaidāt no partnera / kurš ir jūsu klients?  
-mērķa grupa, profils, nozare, pakalpojumi/preces...
- Kurā reģionā?;
- Izvēlētā taktika: tiešā pārdošana, caur partneri, dīleri, pārstāvi, pārstāvniecību, kopuzņēmumu, meitas uzņēmumu, aģentu...



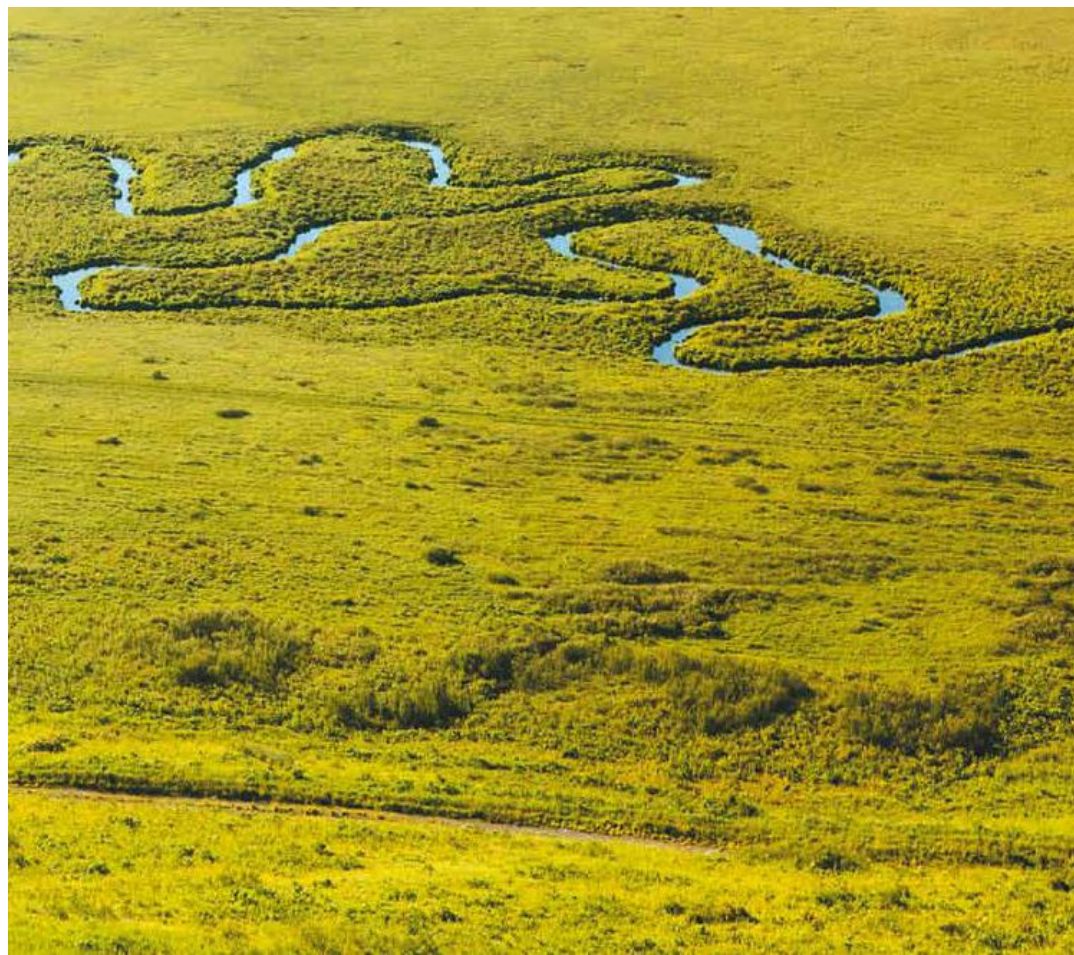
## «Esi gatavs!»

- Cena CPT, CIP; piegādes termiņi/riski; piegādes nosacījumi, apmaksas nosacījumi; LC/priekšapmaksā/pēcāpmaksā;
- Skaidra izpratne ko sagaidāt no partnera (ne tikai finansiāli);
- Sertifikācija/«atmuitošana»;
- Ekskluzivitāte.



# Agenda

- Vīza;
- Loģistika;
- Viesnīcas, izmaksas;
- Komunikācijas kultūra;
- 1-3 tikšanās dienā;
- Tikšanās secība  
un ekskluzivitāte;
- Viesmīlība;
- Ceļi (auto, dz.c., avio);
- Solījumi.





## «Austrumu instrumenti»

- Stratēģiskais lēmums;
- «Разведка боем»;
- Tirgus un mārketinga pētījumi;
- Izstādes/konferences/valsts vizītes/tirdzniecības misijas;
- Atslēgas persona un personīga līdzdalība;
- «Vienmēr gatavs!»;
- Jebkura pieredze = laba skola;
- Viena ceļa nav, ir tikai virziens.



# Vēlmes un iespējas

- Attālumi;
- Izmaksas;
- Tirgus lielums;
- Muitas ūnija, robežas;
- WTO;
- Krievijas/Ķīnas faktors.



**Ja gribi iet ātri – ej vienatnē,  
ja gribi iet tālu jāiet kopā!**

**Orient Instruments**

Andrejs Pumpurs

+371 2 6436342

+77017380738

[Andrejs.Pumpurs@OrientInstruments.com](mailto:Andrejs.Pumpurs@OrientInstruments.com)

